



PROGRAMA EXPERTO PROFESIONAL EN AGRONUTRIENTES Y BIOESTIMULANTES:

GESTIÓN DE LA INNOVACIÓN Y TRANSFERENCIA TECNOLÓGICA

TERCERA EDICIÓN

Incluye módulo de actualización para antiguos alumnos

INCLUYE BOLSA DE TRABAJO

Curso online, jornadas presenciales (*) y networking

(*) Sujeto a condiciones higiénico-sanitarias y restricciones por COVID19

PRESENTACIÓN DEL PROGRAMA

La crisis desatada por la gestión del COVID19 ha dejado patente - y publicado en el BOE - qué sectores son esenciales para nuestra sociedad y nuestras vidas.

Dentro de este catálogo de actividades fundamentales, está la fabricación y distribución de agronutrientes y bioestimulantes; y lo está por su impacto directo en la seguridad alimentaria de España y de Europa.

Si esta industria ya gozaba de prestigio por ser fuente de riqueza, empleo estable y de calidad y por ser un polo de innovación tecnológica a nivel mundial (*), con esta tipificación alcanza el reconocimiento público y social que merece. Quienes han perdido la perspectiva del origen de la producción de alimentos han recordado de golpe la necesidad de liderar la obtención de soluciones de nutrición vegetal sostenibles como antesala de la garantía alimentaria, que no es otra cosa que disponer de alimentos en cantidad, de calidad y accesibles para toda la población.

La experiencia que estamos viviendo - como sociedad y como tejido productivo - ha mostrado nítidamente que las necesidades básicas permanecen invariables, pero que las capacidades de quienes deben velar por su consecución han cambiado para ajustarse a un **nuevo contexto social, económico y ambiental**. Por ello, la reedición de este ambicioso programa formativo que está cumpliendo con éxito el objetivo que inspiró su organización: "Ser la base de un plan de futuro, que permita crear empleo estable y de calidad en las distintas áreas de las empresas del sector".

En este contexto la Asociación Española de Fabricantes de Agronutrientes y Bioestimulantes (AEFA) y el Colegio Oficial de Ingenieros Agrónomos de Levante (COIAL) han decidido que el Programa Experto Profesional en Agronutrientes y Bioestimulantes - ya en su tercera edición - evolucione para abarcar aspectos que hasta ahora se habían obviado en el plano de la formación de sus responsables técnicos y de aquellos que aspiran a desarrollar su profesión en el sector. Por ello el programa se amplía para que los alumnos incorporen a sus competencias profesionales habilidades en comunicación corporativa, adquieran conocimientos actualizados al respecto del uso sostenible de agronutrientes y conozcan, de la mano de los propios empresarios, la realidad del sector.

Todo ello sin descuidar los nuevos desarrollos en bioestimulantes, llamados a tener un mayor protagonismo como soluciones complementarias a los agronutrientes y fertilización. Su uso incide en una mayor productividad de los cultivos y un incrementos de los atributos valorados por el mercado, lo que sin duda alguna afecta a las cuentas de resultados de los agricultores.

Por todas estas razones, se presenta esta tercera edición del Programa de Experto Profesional en Agronutrientes y Bioestimulantes, que esperamos sea un nuevo éxito de participación y empleo, como lo han sido las anteriores.

(*) Motivos por los que se les concedió el Premio Iniciativa y Desarrollo por la Fundación para la Promoción de la Ingeniería Agronómica en el año 2016.

Luís Victorino Fernández Puras, **Presidente de AEFA** Baldomero Segura García del Río, **Decano del COIAL**





OBJETIVOS Y BENEFICIOS

El **objetivo** de este programa es dotar a los asistentes de los conocimientos técnicos, científicos, regulatorios y del ámbito de la venta consultiva, incluyendo las habilidades comerciales para que conozcan y controlen a un nivel avanzado las principales labores de los departamentos técnicos de las empresas fabricantes de agronutrientes y bioestimulantes.

Para ello, este programa aporta una visión completa de todas las disciplinas técnicas que se entrelazan e interactúan en esta innovadora y puntera industria española.

Al final del programa, los participantes **podrán beneficiarse** de contar con:

- Una base técnica avanzada para poder incorporarse a los departamentos técnicos de las empresas fabricantes de agronutrientes y bioestimulantes.
 Departamentos como el de I+D+i, Regulatory, Market Access, Análisis y Venta Consultiva.
- Una visión global, amplia e integradora del área técnica de la industria de agronutrientes y bioestimulantes que le permita promocionar dentro de las estructuras organizativas de la misma.

METODOLOGÍA

El desarrollo profesional dentro de la industria de agronutrientes y bioestimulantess compone de conocimientos técnicos, de experiencia acumulada y de habilidades personales.

En este programa se combinan varias metodologías para:

- Garantizar una correcta y completa actualización de conocimientos agronómicos.
- Conocer la metodología científico-técnica para dirigir ensayos.
- Facilitar la comprensión del complejo marco regulatorio que rige el acceso al mercado de los nuevos desarrollos tecnológicos.
- Incorporar competencias en comunicación corporativa y sectorial.
- Integrar habilidades y conocimientos para la venta consultiva y la negociación de condiciones.
- Iniciar la venta en mercados exteriores.

Para ello, las principales metodologías que utilizaremos son:

- El método del caso, que parte de ejemplos, a través de los cuales se favorece que el alumno analice situaciones complejas, tome decisiones y comparta puntos de vista con el resto de compañeros.
- Enfoque Flipped Classroom (clase inversa) en la que las sesiones de actualización de conocimientos se suministran mediante manuales, sesiones grabadas y desarrollos individuales y las sesiones presenciales o mediante encuentros virtuales son la vía para la resolución de dudas, retroalimentación inmediata del profesorado y del resto de compañeros, realización de actividades (debates y exposiciones) y resolución de casos.
- Master Class y seminarios que acercan la realidad empresarial y sectorial al alumnado.

PROGRAMA PROFESIONAL

La actuación profesional de los perfiles técnicos dentro de la industria de agronutrición y bioestimulación requiere el conocimiento y la experiencia en las áreas de dirección de ventas y marketing, análisis agronómico de necesidades, uso sostenible de agronutrientes y bioestimulantes, comunicación corporativa y market access.

Estas cinco áreas son necesarias para poder integrarse y desarrollar de una manera óptima las funciones técnicas y directivas en esta industria.

Introducción al sector de agronutrientes y bioestimulantes

30/10	Online directo	El sector de los agronutrientes y bioestimulantes en España	Luís Victorino Martínez
30/10	Online directo	Características de las empresas de agronutrientes y bioestimulantes	Luís Victorino Martínez
30/10	Online directo	Perfiles profesionales y oportunidades en el sector	Luís Victorino Martínez

Gestión de la venta consultiva

06/11	Presencial	Visión global del proceso de venta consultivo actual	EDEM, Eduardo Rosser
06/11	Coffee Break	Experiencias en la empresa de agronutrientes y bioestimulantes	Empresa 1
07/11	Presencial	Asesoramiento comercial para no comerciales	EDEM, Eduardo Rosser
07/11	Coffee Break	Experiencias en la empresa de agronutrientes y bioestimulantes	Empresa 2
13/11	Online directo	Automotivación del ingeniero en su capacidad de venta consultiva	EDEM, Pablo Vergel
14/11	Online directo	Análisis del cliente	EDEM, Pablo Vergel
20/11	Presencial	Comunicación eficaz y persuasiva I	EDEM, Maribel Villaplana
20/11	Coffee Break	Experiencias en la empresa de agronutrientes y bioestimulantes	Empresa 3
21/11	Presencial	Comunicación eficaz y persuasiva II	EDEM, Maribel Villaplana
21/11	Coffee Break	Experiencias en la empresa de agronutrientes y bioestimulantes	Empresa 4
27/11	Online directo	Proceso de venta consultiva y negociación de condiciones I	EDEM, Pablo Vergel
28/11	Online directo	Proceso de venta consultiva y negociación de condiciones II	EDEM, Pablo Vergel
04/12	Online directo	Cómo tratar al cliente insatisfecho	EDEM, Felipe Quintana
05/12	Online directo	Cómo iniciar la venta en mercados exteriores	EDEM, David Carnicer
11/12	Presencial	Cómo negociar condiciones (casos prácticos) I	EDEM, Eduardo Rosser
11/12	Coffee Break	Experiencias en la empresa de agronutrientes y bioestimulantes	Empresa 5
12/12	Presencial	Cómo negociar condiciones (casos prácticos) II	EDEM, Eduardo Rosser
12/12	Coffee Break	Experiencias en la empresa de agronutrientes y bioestimulantes	Empresa 6

La comunicación en las empresas de agronutrientes y bioestimulantes

14/01	Online directo	La importancia de comunicar en el sector agroalimentario	APAE, Elisa Plumel
14/01	Online directo	Cómo atender a los medios de comunicación	APAE, Elisa Plumel
14/01	Online directo	Plan de comunicación y sus etapas	APAE, Elisa Plumel
15/01	Online directo	Comunicación de crisis	APAE, Álvaro Bárez
15/01	Online directo	El papel del portavoz	APAE, Álvaro Bárez
15/01	Online directo	Blogs y redes sociales: qué, cómo y para qué	APAE, Álvaro Bárez
22/01	Online directo	Casos prácticos	APAE

Nutrición de plantas

11/01 Online nutrientes por el xilema	Salvador López
---------------------------------------	----------------

11/01	Online	Transporte y distribución de solutos por el floema + Respuesta nutricional a las condiciones ambientales	Salvador López
22/01	Online directo	Tutorías en directo	Salvador López
25/01	Online	Funciones de los principales nutrientes: características generales y análisis por cultivos.	Alberto Sanbautista
25/01	Online	Los suelos y su fertilidad. Dinámica de los elementos minerales en el suelo	Alberto Sanbautista
05/02	Online directo	Tutorías en directo	Alberto Sanbautista
08/02	Online	Análisis del agua de riego: salinidad y calidad del agua + Análisis de suelos + Análisis foliar	Alberto Sanbautista
08/02	Online	Recursos del suelo + Fertilizantes y soluciones nutritivas + Necesidades nutricionales	Alberto Sanbautista
19/02	Online directo	Tutorías en directo	Alberto Sanbautista
22/02	Online	Sustratos y sus análisis + Cultivos hidropónicos + La solución nutritiva + Composición de la solución nutritiva	Salvador López
22/02	Online	Control de la solución nutritiva + Fertilización foliar	Salvador López
05/03	Online directo	Tutorías en directo	Salvador López
12/03	Online directo	Diseño de pruebas e investigaciones aplicadas	Salvador López
13/03	Online directo	Diseño de pruebas e investigaciones aplicadas	Salvador López
26/03	Online directo	Seguimiento y ejecución de pruebas e investigaciones aplicadas	Salvador López
09/04	Online directo	Ánalisis de resultados y datos de pruebas e investigaciones aplicadas	Salvador López
10/04	Online directo	Ánalisis de resultados y datos de pruebas e investigaciones aplicadas	Salvador López
16/04	Presencial	Casos prácticos y seminarios por cultivos	Salvador López
16/04	Coffee Break	Experiencias en la empresa de agronutrientes y bioestimulantes	Empresa 7
23/04	Online directo	Casos prácticos y seminarios por cultivos	Alberto Sanbautista
24/04	Online directo	Casos prácticos y seminarios por cultivos	Alberto Sanbautista

Uso sostenible de agronutrientes

30/04	Online directo	El impacto ambiental de la nutrición vegetal	Alberto Sanbautista
07/05	Online directo	Prácticas agronómicas para la minimización de impactos ambientales	Alberto Sanbautista

Regulación y market access

10/05	Online	Panorama regulatorio actual	Estefanía Hinarejos
10/05	Online	Seminario Sustancias Bajo Riesgo y Sustancias Básicas + Biocontrol	Estefanía Hinarejos
21/05	Online directo	Tutorías en directo	Estefanía Hinarejos
24/05	Online	Residuos + Agricultura ecológica y normas	Estefanía Hinarejos
24/05	Online	Bioestimulación y REACH	Estefanía Hinarejos
04/06	Online directo	Tutorías en directo	Estefanía Hinarejos
11/06	Presencial	Jornada práctica: Búsquedas bibliográficas + Dosieres Fitosanitarios, Bioestimulantes y Sustancia Básica	Estefanía Hinarejos
11/06	Coffee Break	Experiencias en la empresa de agronutrientes y bioestimulantes	Empresa 8
18/06	Online directo	Jornada práctica: Búsquedas bibliográficas + Dosieres Fitosanitarios, Bioestimulantes y Sustancia Básica	Estefanía Hinarejos

Introducción al sector de agronutrientes y bioestimulantes

25/06	Presencial	Perspectivas del sector de los agronutrientes y bioestimulantes en España: Debilidades y Amenazas	Empresarios AEFA
25/06	Presencial	Perspectivas del sector de los agronutrientes y bioestimulantes en España: Restos y Oportunidades	Empresarios AEFA
25/06	Presencial	Cena/Networking	



CLAUSTRO

MARTÍNEZ, Luís Victorino: estudió en la Escuela de Ingeniería Agraria INEA de Valladolid, escuela perteneciente a la Universidad de Comillas. Ha desarrollado su carrera profesional como Director Comercial para España y Portugal en Cyanamid, BASF, IQV e Isagro. También ocupó la posición de Director de Desarrollo y Comunicación en Sigfito y por último en AEFA fue Director General y actualmente Presidente de dicha Asociación Española de Fabricantes de Agronutrientes.

HINAREJOS, Estefanía: Ingeniero Agrónomo, Especialidad Industrias Agroalimentarias por la ETSIA de Valencia, 1997. Diploma de Especialista en Sanidad Vegetal de los cursos del programa de Doctorado "Producción Vegetal y Ecosistemas Agroforestales" de la Universidad Politécnica de Valencia y DEA (Diploma de Estudios Avanzados) y Suficiencia investigadora. Especialista en "tecnologías microbianas aplicadas al ámbito agrícola" y actualmente promotora del proyecto MATHEX (Microbial Active Technical Experts). Directora de IBMA España (International Biocontrol Manufacturers Association – En España). Anteriormente fue Directora Técnica y de asuntos reglamentarios en IAB (Investigaciones y Aplicaciones Biotecnológicas S.L.) y desarrolló diversas funciones técnicas en Monsanto España y en AINIA (Instituto Tecnológico de la Industria Agroalimentaria de Valencia).

LÓPEZ, Salvador: Dr. Ingeniero Agrónomo y Catedrático de Producción Vegetal de la ETSIAMN, UPV. Profesor de Cultivos Herbáceos y Horticultura desde 1983, en la ETSIAMN, UPV. Especialista en Horticultura intensiva, particularmente en aspectos de producción, calidad y fisiología. Investigador en diversos Proyectos de Investigación competitivos, nacionales y europeos, y a través de convenios con empresas privadas. Autor de numerosas publicaciones: libros, capítulos de libro, revistas científicas y de divulgación, comunicaciones a congresos de ámbito nacional e internacional. Director técnico de la empresa hortofrutícola familiar. Subdirector de la ETSIAMN, Director del área de Medio Ambiente de la UPV, Vicerrector de Campus e Infraestructuras de la UPV y Director Delegado par Eficiencia Energética y Medio Ambiente.

SANBAUTISTA, Alberto: Dr. Ingeniero Agrónomo y Profesor Titular de Producción Vegetal de la ETSIAMN, UPV. Profesor del Departamento de Producción Vegetal desde 1995, en la UPV. Especialista en Fitotecnia General y Horticultura. Investigador en diversos Proyectos de Investigación competitivos, nacionales y europeos, y a través de convenios con empresas privadas. Autor de numerosas publicaciones: libros, capítulos de libro, revistas científicas y de divulgación, comunicaciones a congresos de ámbito nacional e internacional. Experiencia en Gestión y Dirección en empresas hortofrutícolas. Subdirector del Departamento de Producción Vegetal de la UPV. Director de la Escuela Técnica Superior de Ingeniería Agronómica y del Medio Natural, ETSIMAN (actual).

VILLAPLANA, Maribel: Licenciada en Ciencias de la Información, especialidad periodismo, ha desarrollado la mayor parte de su carrera profesional como conductora principal de los espacios informativos y programas especiales de RTVV, además de dirigir y presentar distintos espacios de debate y actualidad. Sus primera escuela, la radio, donde descubre el gran poder de seducción de la voz. Su primera puesta en escena, TVE. Su afianzamiento, Canal 9/RTVV.

QUINTANA, Felipe: [EDEM] Profesor de Escuelas de Negocio y Consultor. Ingeniero Industrial. Executive MBA. Más de 15 años de experiencia en empresas multinacionales (Grupo LVMH y Bosch). Ponente desde el año 2004, donde imparte materias como *Customer Experience Management*, Dirección de Operaciones, Gestión de la Cadena de Suministro, *Mass Customization y Lean Thinking*. Consultor de Customer Experience y *Lean Thinking* para MDS (Marketing de Servicios).

ROSSER, Eduardo: [EDEM] Director Comercial de Rosser Management. Consultor y Coach en empresas multisectoriales de ámbito nacional. Imparte clases en diferentes Escuelas de Negocios nacionales y latinoamericanas. Autor de los libros "Gestión Telefónica de Cobros", "Tú eliges", "Persuasión 2.0", "Ventas para emprendedores". Eduardo lleva 19 años desarrollando acciones formativas similares para empresas como: Galp, Nokia, Coca Cola, Desigual, Central Lechera Asturiana, Panama Jack, IBM, Nestlé, La Caixa, Race, Mapfre, Linea Directa, DHL, Mahou, Logista, El Pozo, Avantcard, Arsys, Cruz Roja, Seur, PSA Citröen-Peugeout, Banco Sabadell, etc.

VERGEL, Pablo: Consultor Experto en Marketing, Moda e Internacionalización. Sociólogo de formación y PostGradoen el Máster de Comercio Exterior de la Universidad de Alicante. En la actualidad trabaja como Freelancey presta servicios de consultoría y formación a diversas empresas y organizaciones tanto a nivel nacional como internacional.

CARNICER, David: [EDEM] Licenciado en Filosofía y Ciencias de la Educación. Research Scholar (Harvard University y University of Birmingham). Máster en Dirección de Comercio Internacional. Máster en Dirección y Gestión de Empresas. Doctor en Filosofía del Derecho, Moral y Política. Diploma universitario de Gestor de Proyectos internacionales de I+D+I. Doctorando en Dirección de Empresas. Fase Tesis Doctoral. KONTEX ESPAÑOLA S.A. Técnico de Comercio Exterior. PYMES DE SECTORES DIVERSOS. Administrador, Consejero y Propietario. Consultoría Estratégica de Internacionalización y Desarrollo Empresarial para empresas e instituciones. Autor de publicaciones y ponencias sobre Estrategia de Internacionalización.

BÁREZ, Álvaro: Licenciado en Periodismo, Secretario Ejecutivo de la Asociación de Periodistas Agroalimentarios de España. Responsable de comunicación de diferentes empresas, asociaciones y agrupaciones del sector agroalimentario.

PLUMED, Elisa: Licenciada en Periodismo, Máster en periodismo de investigación, datos y visualización. Presidenta de la Asociación de Periodistas Agroalimentarios de España. Co-directora del curso de experto universitario en comunicación agroalimentaria. Responsable de comunicación de diferentes empresas, asociaciones y agrupaciones del sector agroalimentario y colaboradora en diversos medios de comunicación.

DURACIÓN DEL PROGRAMA Y FECHAS DE REALIZACIÓN

El programa tiene una carga formativa de **342 horas repartidas en 9 jornadas lectivas presenciales** (36 horas) y **306 horas de formación online a partir de jornadas en streaming**, acceso a recursos documentales para la formación y el autoaprendizaje orientado por el profesorado.

Tanto las sesiones presenciales como las online emitidas en directo se realizarán los viernes de 16:30 a 20:30 horas y los sábados de 9:00 a 13:00 horas.

FECHA DE INICIO: **30 de octubre de 2020** FECHA DE FINALIZACIÓN: **26 de junio de 2021**

Conscientes de la dificultad que entraña asistir a un programa formativo tan extenso, las sesiones lectivas presenciales se han programado respetando meses estivales, fiestas y posibles puentes, así como se han espaciado para facilitar la conciliación de la vida personal.

DOCUMENTACIÓN

Los participantes en el Programa recibirán con antelación a su uso la documentación necesaria para su correcto seguimiento y aprovechamiento, así como las referencias necesarias para la preparación de las sesiones lectivas.

DIPLOMAS

En el acto de clausura del Programa, los participantes que hayan realizado con éxito el mismo, recibirán dos diplomas: por una parte uno expedido por la Fundación del Colegio Oficial de Ingenieros Agrónomos de Levante que acreditará la realización de la totalidad del Programa y otro adicional, expedido por EDEM Escuela de Empresarios que acreditará la superación de la formación especializada en Venta Consultiva.

LUGAR DE REALIZACIÓN

Las sesiones presenciales del módulo de venta consultiva se realizarán en la sede de EDEM, sita en La Marina de València, Muelle de la Aduana S/N.

https://goo.gl/maps/ZEJrrxGfcNp

El resto de sesiones presenciales se realizarán en las dependencias que el COIAL habiliten para tal efecto en València.

DERECHOS DE INSCRIPCIÓN

El precio total del programa es de:

- 1.950 € para colegiados de cualquiera de los colegios oficiales de ingenieros agrónomos de España y para empleados de empresas Partners del Colegio (*).
- 2.450 € para empleados de empresas socias de AEFA (*).
- 2.550 € para no colegiados (*).

(*)Consultar condiciones de fraccionamiento de pago: sec-tec@coial.org 647950372

- Bonificable por FUNDAE.
- Para los colegiados que acrediten situación de desempleo se prevé condiciones especiales de fraccionamientos de pago.

ALOJAMIENTO

Con el objeto de facilitar el alojamiento a las personas de fuera de Valencia, el Colegio de Ingenieros Agrónomos de Levante tiene acuerdos de colaboración con diferentes hoteles cercanos al lugar de impartición del programa.

Estos cursos son subvencionables a través de FUNDAE (Antigua Fundación Tripartita), para ello contamos con PSICOTEC, empresa de consultoría expertos en la Gestión de Crédito Formativa. Puedes contactar con ellos a través de su directora Vanessa Hernanz en el teléfono 963522784 o a través del mail vhernanz@psicotec.es

LOS EMPRESARIOS DEL SECTOR NOS AVALAN

Juan Pardos. **Gerente de DAYMSA**



"Todo futuro trabajador que haya estudiado ingeniería agronómica debe complementar su formación de forma específica, como la que se va a impartir en este programa de agronutrientes y bioestimulantes".

"No conozco a un español con un poco de experiencia en agronutrientes y bioestimulantes que esté en desempleo".

"España, en tema de bioestimulantes, es una potencia mundial, con todas las letras. La mayor cantidad y mejores fabricantes de bioestimulantes están en nuestro país. Es algo en lo que somos punteros y no lo estamos aprovechando suficientemente".

José Helenio Juanes. **SERVALESA**



"Hay que enseñar de cero otra vez. Es importante que podamos colaborar en cualificar a gente y tener profesionales más cerca de nuestro sector cuando los necesitemos".

"Existe un gran desconocimiento en fisiología vegetal y también en el manejo de productos con poder bioestimulante, este programa incide en ello".

"Por pedir, podemos pedir mucho, pero tenemos que tener consideración con la gente que empieza, nosotros un día aprendimos. Pero es importante que tengan más conocimiento del medio en el que se envuelve nuestra industria, en el mundo de la nutrición, de los elicitores, inductores, bioestimulantes... Más conocimiento en este tipo de productos y su aplicación".

Carlos Ledó, **CEO de IDAI NATURE**



"Nos hemos encontrado con carencias. Necesitamos de profesionales con conocimientos técnicos, de producción y también del ámbito comercial. En los tres ámbitos se necesita gente conocedora de bioestimulantes".

"Existe un desconocimiento entre los estudiantes de la gran potencia mundial que es España en el ámbito de los bioestimulantes, lo que hace menos atractivo nuestro sector, pese a que la realidad es que el sector agrícola es uno de los que más están traccionando el mercado laboral, que precisa de mano de obra cualificada y con formación específica en nutrición vegeta!"

Francisco Miguel. CEO ATLANTICA AGRÍCOLA



"La formación universitaria se enfrenta, fundamentalmente, a temas mucho más elementales, este programa va mucho más allá de eso".

"Es fundamental que un profesional del sector reúna estas tres cualidades: base técnica, científica y comercial. Este es un sector que existe, que está en crecimiento y que no tiene gente formada en estas especialidades, por lo que estamos necesitados de gente con esos conocimientos".

"Nos encontramos con una destacada demanda por parte de las empresas del sector y pocos candidatos que reúnan los requisitos. Los futuros profesionales cuentan con un amplio abanico de conocimientos y opciones. La empleabilidad es asegurada".

Pedro Peleato. Presidente de SEIPASA



"Pedimos que los candidatos estén adecuados a la realidad de lo que necesitamos las empresas, sobretodo en el ámbito comercial. Investigamos, desarrollamos, pero al final tenemos que vender los productos".

"Las empresas necesitamos que se formen, por lo menos a nivel legislativo, regulatorio, técnico y comercial. Dar cuáles son los caracteres básicos, qué regulación se aplica, qué criterio o análisis hay que hacer".

"A los alumnos de este Programa vamos a darles esa ventaja y ese compromiso, si realmente están preparados se podrán incorporar a nuestras empresas".

Rafael De Tomás. International Manager en AGRITECNO



"El conocimiento teórico-técnico con el que llegan al mundo laboral requiere de la experiencia con productos reales aplicados actualmente en campo, cuestión que será abordada en este programa".

"Buscamos incorporar no sólo conocimiento técnico del mundo agrónomo, sino prescriptores de producto que sepan "recetar" conforme al diagnóstico del cultivo en cuestión. Para ello es preciso un conocimiento profundo del efecto de los productos bioestimulantes en la planta en cada estado fenológico, resolviendo carencias y ayudando a mejorar la productividad".







